**Паспорт инвестиционного проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование проекта:** | **Инициатор:**  **Бюджет, млн. рублей:**  **Регион реализации:** |
| **Цель проекта** | |
| **Текущий статус проекта**  (бизнес-идея, бизнес-план,  Пред ТЭО, ТЭО, ПСД) | |
| **Инициатор проекта**  (описание реализующей  компании (холдинга): | **Наименование:**  **Год создания:**  **Регионы присутствия:**  **Финансовые показатели:**   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **Показатель** | **2016** | **2017** | **2018** | | Выручка, млн. руб. |  |  |  | | Чистая прибыль, млн. руб. |  |  |  | |
| **Потребность в**  **инвестициях** | |  |  |  | | --- | --- | --- | | **Показатель** | **Сумма, млн. руб.** | **%** | | Бюджет проекта |  |  | | Уже инвестировано инициатором проекта собственных средств |  |  | | Готовность инициатора проекта дополнительно инвестировать собственных средств |  |  | | Необходимо привлечь за счет инвестора |  |  | |
| **Наличие возможного иностранного соинвестора** (наименование) |  |
| **Наличие бюджетных инвестиций / гарантий** |  |
| **Основные экономические показатели проекта** | |  |  |  | | --- | --- | --- | | **Показатель** | **Показатель** | **Значение** | | IRR  (внутренняя норма доходности), % |  |  | | Payback period (период окупаемости капиталовложений, лет) |  |  | | NPV (чистый приведенный доход), млн. руб. |  |  | | Применяемая ставка  дисконтирования, % |  |  | |
| **Наличие договоренностей по**  **проекту:** | **С банками:**   * *Какими?* * *Статус переговоров:* * *О каких финансовых инструментах уже достигнуты/будут достигнуты договоренности?*   **С государственными институтами развития (ФРП, ФРМ, ВЭБ, КР МСП и т.д.):**   * *Какими?* * *Статус переговоров:* * *О каких финансовых инструментах уже достигнуты/будут достигнуты договоренности?* |
| **Контактные данные**  **инициатора проекта** | * **Юридический адрес:** * **Сайт?** * **Ф.И.О., должность и телефон контактного лица, уполномоченного вести переговоры о коммерческой стороне проекта** (стоимости продажи доли в проекте, структуре сделки и т.д.) |
| **Комментарий:** | |

**Основные требования Российского фонда прямых инвестиций к проектам**

**(для оценки возможности участия Фонда в их софинансировании)**

**1. Привлечение инвестиций на развитие существующего бизнеса**

* Наличие бизнес‐плана, в том числе плана использования инвестиций (инвестиции в
* капитал существующего бизнеса, которые будут направлены на расширение существующих
* мощностей, консолидацию и т.д.). Наличие предпроектной проработки при необходимости
* строительства.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Наличие собственных средств в структуре финансирования проекта.
* Приемлемый уровень долговой нагрузки.
* История существования бизнеса от 3 лет.
* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.

**2. Создание нового бизнеса с «нуля» (проектное финансирование)**

* Наличие четкого плана использования инвестиций, финансовой модели, предпроектной
* проработки, исследований рынка и конкурентов. Желательно наличие проектной
* документации.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Наличие собственных средств в структуре финансирования проекта.
* Наличие адекватных гарантий возврата инвестиций РФПИ.
* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.

**3. Инфраструктурные проекты**

* Продвинутая стадия проекта – наличие предпроектного исследования, бизнес‐плана,
* финансовой модели, схемы возврата инвестиций. Желательно наличие проектной
* документации.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Наличие адекватных гарантий возврата инвестиций РФПИ (включая поручительство или
* государственную гарантию).
* Наличие государственной поддержки проекта.
* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.

**4. Механизм «Инвестиционный лифт»**

* Наличие экспортной выручки или, для проектов «с нуля» ‐ экспортного потенциала.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Конечные бенефициары Компании – резиденты Российской Федерации.
* Оказание поддержки еще как минимум одним институтом‐ участником механизма
* “Инвестиционного лифта".
* Отсутствие государства и государственных компаний в числе собственников Компании.
* Продукция проекта не связана с торговлей, перевозками, операциями с недвижимым
* имуществом, не относится к строительству и эксплуатации объектов инфраструктуры.
* Выручка компании от 500 млн. до 5 млрд. руб.\*
* Бюджет проекта от 500 млн. до 20 млрд. руб.
* Инвестиции РФПИ в проект – от 150 млн. руб.

**5. Проекты с участием иностранных инвесторов**

* Наличие собственных средств иностранного инвестора в структуре финансирования

проекта.

* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.