**Паспорт инвестиционного проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование проекта:** | **Инициатор:** **Бюджет, млн. рублей:** **Регион реализации:**  |
| **Цель проекта** |
| **Текущий статус проекта**(бизнес-идея, бизнес-план, Пред ТЭО, ТЭО, ПСД) |
| **Инициатор проекта**(описание реализующей компании (холдинга): | **Наименование:** **Год создания:****Регионы присутствия:****Финансовые показатели:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **2016** | **2017** | **2018** |
| Выручка, млн. руб. |  |  |  |
| Чистая прибыль, млн. руб.  |  |  |  |

 |
| **Потребность в** **инвестициях**  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Сумма, млн. руб.** | **%** |
| Бюджет проекта |  |  |
| Уже инвестировано инициатором проекта собственных средств  |  |  |
| Готовность инициатора проекта дополнительно инвестировать собственных средств |  |  |
| Необходимо привлечь за счет инвестора |  |  |

 |
| **Наличие возможного иностранного соинвестора** (наименование) |  |
| **Наличие бюджетных инвестиций / гарантий** |  |
| **Основные экономические показатели проекта** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Показатель** | **Значение** |
| IRR (внутренняя норма доходности), % |  |  |
| Payback period (период окупаемости капиталовложений, лет)  |  |  |
| NPV (чистый приведенный доход), млн. руб.  |  |  |
| Применяемая ставка дисконтирования, % |  |  |

 |
| **Наличие договоренностей по** **проекту:** | **С банками:** * *Какими?*
* *Статус переговоров:*
* *О каких финансовых инструментах уже достигнуты/будут достигнуты договоренности?*

**С государственными институтами развития (ФРП, ФРМ, ВЭБ, КР МСП и т.д.):** * *Какими?*
* *Статус переговоров:*
* *О каких финансовых инструментах уже достигнуты/будут достигнуты договоренности?*
 |
| **Контактные данные** **инициатора проекта** | * **Юридический адрес:**
* **Сайт?**
* **Ф.И.О., должность и телефон контактного лица, уполномоченного вести переговоры о коммерческой стороне проекта** (стоимости продажи доли в проекте, структуре сделки и т.д.)
 |
| **Комментарий:** |

**Основные требования Российского фонда прямых инвестиций к проектам**

**(для оценки возможности участия Фонда в их софинансировании)**

**1. Привлечение инвестиций на развитие существующего бизнеса**

* Наличие бизнес‐плана, в том числе плана использования инвестиций (инвестиции в
* капитал существующего бизнеса, которые будут направлены на расширение существующих
* мощностей, консолидацию и т.д.). Наличие предпроектной проработки при необходимости
* строительства.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Наличие собственных средств в структуре финансирования проекта.
* Приемлемый уровень долговой нагрузки.
* История существования бизнеса от 3 лет.
* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.

**2. Создание нового бизнеса с «нуля» (проектное финансирование)**

* Наличие четкого плана использования инвестиций, финансовой модели, предпроектной
* проработки, исследований рынка и конкурентов. Желательно наличие проектной
* документации.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Наличие собственных средств в структуре финансирования проекта.
* Наличие адекватных гарантий возврата инвестиций РФПИ.
* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.

**3. Инфраструктурные проекты**

* Продвинутая стадия проекта – наличие предпроектного исследования, бизнес‐плана,
* финансовой модели, схемы возврата инвестиций. Желательно наличие проектной
* документации.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Наличие адекватных гарантий возврата инвестиций РФПИ (включая поручительство или
* государственную гарантию).
* Наличие государственной поддержки проекта.
* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.

**4. Механизм «Инвестиционный лифт»**

* Наличие экспортной выручки или, для проектов «с нуля» ‐ экспортного потенциала.
* Экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска.
* Конечные бенефициары Компании – резиденты Российской Федерации.
* Оказание поддержки еще как минимум одним институтом‐ участником механизма
* “Инвестиционного лифта".
* Отсутствие государства и государственных компаний в числе собственников Компании.
* Продукция проекта не связана с торговлей, перевозками, операциями с недвижимым
* имуществом, не относится к строительству и эксплуатации объектов инфраструктуры.
* Выручка компании от 500 млн. до 5 млрд. руб.\*
* Бюджет проекта от 500 млн. до 20 млрд. руб.
* Инвестиции РФПИ в проект – от 150 млн. руб.

**5. Проекты с участием иностранных инвесторов**

* Наличие собственных средств иностранного инвестора в структуре финансирования

проекта.

* Инвестиции РФПИ / РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд. руб.